PLANNING SAP BUSINESS ONE - MANUAL

RM Gastro

Kamil Bronowski

SPIS TREŚCI

1. Refresh	2
2. Control graph P-Mp	5
2.1 Dostępne filtry	7
3. NOK Executing S-P L3	8
3.1 Dostępne przyciski	9
3.2 Dostępne filtry	10
4. NOK Executing S-P L3 by Rep	
4.1 Dostępne przyciski	
4.2 Dostępne filtry	
5. PH by Rep	
5.1 Dostępne przyciski	
5.2 Dostępne filtry	15
6. PH	
6.1 Dostępne przyciski	
7. NOK P-Mp	
7.1 Dostępne filtry	
7.2 Dostępne przyciski	
8. AC Control Executing	20
9. Pozostałe kolumny	
10. Spis ilustracji	

1. REFRESH

Tabela zawiera dane dotyczące sprzedaży, która została zaplanowana oraz zrealizowana w danych miesiącu przez konkretną grupę handlowców. Wartości są pobierane z dokumentów sprzedaży.

Г

			Rok o	raz miesiąc				
4	A	В	С	D	E			Н
	Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn						
2	Etykiety wierszy 🛛	201707	201708	201709	201710	201711	201712	Suma końcowa
3	∃ Sales	18 372 654,20	25 338 274,78	23 331 269,91	22 142 184,82	22 117 381,38	15 420 995,56	126 722 760,65
4	OBCHOD 1	8 410 157,84	10 481 876,46	9 530 306,31	10 431 160,60	9 012 540,02	5 732 625,61	53 598 666,84
5	OBCHOD 2	5 316 440,95	8 189 911,13	7 553 641,02	6 750 805,28	6 618 819,40	5 518 960,46	39 948 578,24
	OBCHOD 3	4 454 723,31	6 091 002,92	5 527 155,28	4 531 138,87	5 807 035,33	3 373 768,25	29 784 823,96
7	OBCHOD 4	155 948,60	499 702,40	529 488,90	350 580,07	426 458,88	698 382,68	2 660 561,53
8	(puste)	25 763,50	63 718,87	176 873,40	63 513,00	197 063,75	75 795,56	602 728,08
		9 620,00	12 063,00	13 805,00	14 987,00	55 464,00	21 463,00	127 402,00
10	⊟ Plan	21 188 443,00	22 434 822,00	22 434 822,00	16 202 927,00	19 942 064,00	22 434 822,00	124 637 900,00
11	OBCHOD 1	7 756 505,00	8 212 770,00	8 212 770,00	5 931 445,00	7 300 240,00	8 212 770,00	45 626 500,00
12	OBCHOD 2	7 096 225,00	7 513 650,00	7 513 650,00	5 426 525,00	6 678 800,00	7 513 650,00	41 742 500,00
13	OBCHOD 3	5 433 013,00	5 752 602,00	5 752 602,00	4 154 657,00	5 113 424,00	5 752 602,00	31 958 900,00
14	OBCHOD 4	902 700,00	955 800,00	955 800,00	690 300,00	849 600,00	955 800,00	5 310 000,00
15	■Sales order				3 290,00	1 790,00	2 369 844,61	2 374 924,61
16	OBCHOD 1					1 790,00	534 248,16	536 038,16
17	OBCHOD 2				3 290,00		1 835 596,45	1 838 886,45
18								

Rysunek 1 - Refresh Excel

Podsumowanie półrocza

Suma z Selling value Netto)	Etykiety kolumn	Ψ;
Etykiety wierszy	,Τ	201707	2
Sales		18 372 654,2	20
OBCHOD 1		8 410 157,8	34
OBCHOD 2		5 316 440,9) 5
OBCHOD 3		4 454 723,3	31
OBCHOD 4		155 948,6	50
(puste)		25 763,5	50

Zrealizowana sprzedaż

Rysunek 2 - Refresh Excel

	5 020,00
🗏 Plan	21 188 443,00
OBCHOD 1	7 756 505,00
OBCHOD 2	7 096 225,00
OBCHOD 3	5 433 013,00
OBCHOD 4	902 700,00

Zaplanowana sprzedaż

Rysunek 3 - Refresh Excel

Jeżeli w danym miesiącu istnieją otwarte zlecenia sprzedaży (nie utworzono z nich faktury sprzedaży), to wartości tych zleceń są przeliczane i wyświetlane w grupie **Sales order**.

OBCHOD 4	902 700,00	955 800,00	955 800,00	690 300,00	849 600,00	955 800,00	5 310 000,00
Sales order				3 290,00	1 790,00	2 369 844,61	2 374 924,61
OBCHOD 1					1 790,00	534 248,16	536 038,16
OBCHOD 2				3 290,00		1 835 596,45	1 838 886,45

Rysunek 4 - Refresh Excel

Przed przystąpieniem do analizy wyświetlanych wartości w tabeli należy nacisnąć przycisk **Refresh**, który odświeży wyświetlane dane.

Wartości, które są wyświetlane dla każdej grupy handlowej są przeliczane między innymi na podstawie danych zawartych w **Oknie definiowanym przez użytkownika** w programie **SAP Business One**.

Przegląd zaplanowanego raportu Analiza uniwersalna Kreator raportów i analizy interaktywnej Excel Pgdgląd zewn, pliku Crystal Report Ustawienia okna Egytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika Log dostępu Szukaj Zapytania Pakjęt SAP Business One Studio Menu użytkownika Skr. klawiaturowe użytk. Wartości dief, przez użytkownika Kokpit Narzędzia konfiguracji Formularze domygine Luge Collaboration Wysłij do rozmowy	₽ Edy	ytor układu wydruku			DFX_VSCS - DFXLV_Čís. Spoločný col. sadz.
Analiza uniwersalna Kreator raportów i analizy interaktywnej Excel Podgląd zewn, pliku Crystal Report Ustawienia okna Ctrl+Shift+S Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika Log dostępu Szukaj Zapytania Pakjet SAP Business One Studio Menu użytkownika Skr, kławiaturowe użytk. Wartości def. przez użytkownika Skr, kławiaturowe użytk. Wartości def. przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika Wyslij do rozmowy Wyslij do rozmowy	Drz-	zegląd zaplanowanego raportu			DFX_VSS - DFXLV_Čís, špec, spracovania
Kreator raportów i analizy interaktywnej Excel DFX_WEC - DFXLV_Verzie číselníkov Podgląd zewn. piku Crystal Report DFX_VZD - DFXLV_Čís. zákładu dane Ustawienia okna Ctrl+Shift+S Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika DFX_XXICS - DFXXX_Segments Licenses Log dostępu DFX_XXICS - DFXXX_Coneral Setup Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXICS - DFXXX_Code List Versions Pakjet SAP Business One Studio DFX_XXVER - DFXXX_Code List Versions Menu użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika Put_CHFL OW - Report CashFlow - lew Narzędzia konfiguracji Formularze domyśjne Liye Collaboration Wyślij do rozmowy Wyślij do rozmowy Put_LATID - IN OUT DTL_CATIDN - Status table DTL_CATIDN - Status position DTL_LADTIME - Lead time alternative supplier DTL_MAIL DEFINITION - E-MAIL DEFINITION	Ana	aliza uniwersalna			DFX_VSZD - DFXLV_Čís. šablóna - kolónky
Pgdgląd zewn. piłku Crystal Report DFX_VZD - DFXLV_Čís. zákładu dane Ustawienia okna Ctrl+Shift+S Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika DFX_XXICS - DFXXX_Segments Licenses Log dostępu DFX_XXICS - DFXXX_General Setup Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXORT - DFXXX_General Setup Pakjet SAP Business One Studio DFX_XXVER - DFXXX_Cole List Versions Menu użytkownika DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Skr., klawiaturowe użytk. DTL_CASHFLOW - LEVEL S - Report CashFlow Wartości def .przez użytkownika DTL_CASHFLOW - LEVEL S - Report CashFlow Narzędzia konfiguracji PTL_CAMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPR	<u>K</u> re	sator raportów i analizy interaktywnej Excel			DFX_VVEC - DFXLV_Verzie číselníkov
Ustawienia okna Ctrl+Shift+S Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika DFX_XXLICS - DFXXX_Segments Licenses Log dostępu DFX_XXIAS - DFXXX_Segments Versions Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXCIS - DFXXX_Segments Versions Pakięt SAP Business One Studio DFX_XXVCIS - DFXXX_Add-ons Versions Menu użytkownika DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Skr. klawiaturowe użytk. DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Val. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Narzędzia konfiguracji PTL_CASHFLOW - Report CashFlow Vyśli do rozmowy DTL_CASHFLOW - Report CashFlow DTL_UCATION - Stotus table DTL_CASHFLOW - Report CashFlow DTL_CASHFLOW - Level - TIME - Approval time DTL_SCAPPENSATY PH DTL_CASHFLOW - Report CashFlow DTL_MCOMPENSATY PH DTL_CASHFLOW - E e- MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION - E	Poc	dgląd zewn. pliku Crystal Report			DFX_VZD - DFXLV_Čís. základu dane
Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika DFX_XXNAS - DFXXX_General Setup Log dostępu DFX_XXSEGM - DFXXX_General Setup Szukaj Ctrl+F1 Zapytania PK_XXVCLS - DFXXX_Code List Versions Pakjet SAP Business One Studio PK_XXVCLS - DFXXX_Add-ons Versions Menu użytkownika DFX_XXVCLS - DFXXX_Add-ons Versions Skr, klawiaturowe użytk. DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika PTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Narzędzia konfiguracji PTL_COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRICE Formularze domyślne PTL_EI_STATUS - Status table Liye Collaboration DTL_MARASTS - Rabats History by Dataland Wyśli do rozmowy DTL_LCATIVE - Lead time alternative supplier DTL_ICATIVE - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_OCATION - Stock position DTL_MAIL DEFINITION E- Mail DEFINITION	🔒 Ust	tawienia okna	Ctrl+Shift+S		DFX_XXLICS - DFXXX_Segments Licenses
Log zmian DFX_XXSEGM - DFXXX_Segments Versions Log dostępu Szukaj Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXVCLS - DFXXX_Code List Versions Pakjet SAP Business One Studio DFX_XXVER - DFXXX_Add-ons Versions Menu użytkownika DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Skr., klawiaturowe użytk. DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW - LEVELS - Report CashFlow - leve Narzgdzia konfiguracji Pormularze domyślne Liye Collaboration Wyśli do rozmowy Wyśli do rozmowy DTL_KOMPENSATY - KOMPENSATY PH DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	E <u>d</u> y	ytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika			DFX_XXNAS - DFXXX_General Setup
Log dostępu DFX_XXSORT - DFXXX_User Sorting Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXVCLS - DFXXX_Code List Versions Pakjet SAP Business One Studio DFX_XXVER - DFXXX_Add-ons Versions Menu użytkownika DFL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Skr. klawiaturowe użytk. DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Narzgdzia konfiguracji Portuget Collaboration Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve DTL_CASHFLOW_LEVELS - Neport CashFlow - leve DTL_COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRICE Narzgdzia konfiguracji Portuget Collaboration Wyślij do rozmowy DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LOCATION - Stock position DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	Log	g zmian			DFX_XXSEGM - DFXXX_Segments Versions
Szukaj Ctrl+F1 Zapytania DFX_XXVCLS - DFXXX_Code List Versions Pakjet SAP Business One Studio DFL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Menu użytkownika DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic. Skr. klawiaturowe użytk. DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Val. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Narzgdzia konfiguracji Portularze domygine Liye Collaboration DTL_STATUS - Status table Uty_Slij do rozmowy DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL INFG IST - Mailing likt	Log	g dostępu			DFX_XXSORT - DFXXX_User Sorting
Zapytania > Pakjet SAP Business One Studio > Menu użytkownika > Skr. klawiaturowe użytk. > Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika > Kokpit > Narzgdzia konfiguracji > Formularze domygine > Liye Collaboration Wyślij do rozmowy Wyślij do rozmowy > DTL_ATION - EL-AMATS - Rabats History by Dataland DTL_LATION - Stock position DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION >	<u>S</u> zu	ukaj	Ctrl+F1		DFX_XXVCLS - DFXXX_Code List Versions
Pakjet SAP Business One Studio DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def. Menu użytkownika DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic. Skr. klawiaturowe użytk. DTL_ATR_VAL - DTL Attributes Val. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika Shift+F2 Narzgdzia konfiguracji Portugata Formularze domygine DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Liye Collaboration DTL_CHFL - Choose From List by Dataland Wyślij do rozmowy DTL_EI_LEVEL_TIME - Approval time DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland DTL_H.RABATS - Rabats History by Dataland DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	Zap	pytania	•		DFX_XXVER - DFXXX_Add-ons Versions
Menu użytkownika DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic. Skr., klawiaturowe użytk. DTL_ATR_VAL - DTL Attributes Val. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Narzgdzia konfiguracji Portucastri by Dataland Formularze domyślne DTL_COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRICE Liye Collaboration DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland Wyślij do rozmowy DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	Pak	kjet SAP Business One Studio	+		DTL_ATR_DEF - DTL Attributes Def.
Skr. klawiaturowe użytk. DTL_ATR_VAL - DTL Attributes Val. Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okna definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - levo Narzgdzia konfiguracji Pormularze domygine Liye Collaboration DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland Wyślij do rozmowy DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_LOCATION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAILING/IST - Mailing likt DTL_MAILING/IST - Mailing likt	Mer	nu użytkownika	۱.		DTL_ATR_DIC - DTL Attributes Dic.
Wartości def.przez użytkownika Shift+F2 Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW - Report CashFlow Kokpit DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - levo Narzędzia konfiguracji Image Collaboration Liye Collaboration DTL_CASHFLOW - Status table DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland DTL_ERBATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL INGLIST - Mailing likt		r. klawiaturowe użytk.	+		DTL_ATR_VAL - DTL Attributes Val.
Okga definiowane przez użytkownika DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - leve Kokpit DTL_CHFL - Choose From List by Dataland Narzędzia konfiguracji DTL_COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRIC Formularze domyślne DTL_EI_LEVEL_TIME - Approval time Liwe Collaboration DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland Wyślij do rozmowy DTL_H_RABATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	- <u>W</u> a	artości def.przez użytkownika	Shift+F2		DTL_CASHFLOW - Report CashFlow
Kokpit DIL_CHEL - Choose From List by Dataland Narzędzia konfiguracji DIL_COMPETITORPRICE - DTL COMPETITORPRIC Formularze domyślne DIL_EI_EVEL_TIME - Approval time Live Collaboration DTL_EI_STATUS - Status table Wyślij do rozmowy DTL_H_RABATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - E -MAIL DEFINITION DTL_MAIL DEFINITION - E -MAIL DEFINITION	Okŗ	na definiowane przez użytkownika		DTL_CASHFLOW_LEVELS - Report CashFlow - levels	
Narzędzia konfiguracji DIL_COMPETITORPRICE Formularze domyślne DIL_ELEVEL_TIME - Approval time Live Collaboration DIL_EI_STATUS - Status table Wyślij do rozmowy DIL_GROUPS - Item Groups by Dataland DIL_INTOUT - IN OUT DIL_INTOUT - IN OUT DIL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DIL_LOCATION - E -MAIL DEFINITION DIL_OKING IST - Mailing list DIL_MILING IST - Mailing list	Kok	kpit	+		DIL_CHFL - Choose From List by Dataland
Formularze domygine DTL_EI_EVEL_INTE - Approval time Live Collaboration DTL_EI_STATUS - Status table Wyslij do rozmowy DTL_H_RABATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	Nar	Irzedzia konfiguracij	•		
Live Collaboration WySlij do rozmowy DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland DTL_H_RABATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_KOMPENSATY - KOMPENSATY PH DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION	For	rmularze domyślne	•		DIL_EI_LEVEL_IIME - Approval time
Wyślij do rozmowy DTL_ARODPS - Item Groups by Dataland DTL_HRABATS - Rabats History by Dataland DTL_INTOUT - IN OUT DTL_KOMPENSATY - KOMPENSATY PH DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL INTOUT - IST - Mailien list	Live	e Collaboration			DTL_EI_STATUS - Status table
DTL_NTABARIS - Rabats history by Datalahu DTL_INTOUT - IN OUT DTL_KOMPENSATY - KOMPENSATY PH DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_INTER INT - MAIL DEFINITION	Wy	vślij do rozmowy			DTL_GROUPS - Item Groups by Dataland
DTL_NOMPENSATY - KOMPENSATY PH DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION				•	
DTL_CONFENSATION - CONFENSATION DTL_LEADTIME - Lead time alternative supplier DTL_LOCATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION					
DTL_CADING TE deal and a contact supplier DTL_CATION - Stock position DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION DTL_MAIL_DEFINITION - E - MAIL DEFINITION					
DTL_COLATION = Stotk position DTL_MAIL_DEFINITION - E -MAIL DEFINITION DTL_MAILINGLIST - Mailing list					
					DTI MATI DEEINITION - E -MATI DEEINITION
					DTL_MATLING IST - Mailing list
DTI_PANDI - Report Pandi					DTL PANDI - Report Pandi
DTL PANDL LEVELS - Report Pandl - levels					DTL_PANDL_LEVELS - Report PandL - levels
DTL PARAMS - DTL Customizations Settings					DTL PARAMS - DTL Customizations Settings
DTL PARAMS SFT - DTL Params Set by Dataland					DTL PARAMS SET - DTL Params Set by Dataland
DTL PE EXT Provide the Additional States of th					DTL_PE_EXT_Perment Engine Ext by Dataland
DTL PLANNINGPERCENT - Planning percent				6	
					DIL Rapa





anning percen	t		<u>IOI×</u>
# Code	Name	Percent	-
9 201701	201701	0,1397	
0 201702	201702	0,1515	
1 201703	201703	0,1692	
2 201704	201704	0,174	33
3 201705	201705	0,1778	- 23
4 201706	201706	0,1878	
5 201707	201707	0,1653	
6 201708	201708	0,1787	
7 201709	201709	0,1787	
8 201710	201710	0,1318	
9 201711	201711	0,1639	
0 201712	201712	0,1816	
9.1			

Rysunek 6 - Planning percent SAP Business One

2. CONTROL GRAPH P-MP

W zakładce **Control graph P-Mp Excel** znajduje tabela, która zawiera informacje o zaplanowanej oraz zrealizowanej sprzedaży na konkretne półrocze. Jeżeli dany miesiąc posiada otwarte zlecenia sprzedaży to wartości tych zleceń są wyświetlane w kolumnie **Sales order**. Dane do tabeli są pobierane z dokumentów sprzedaży.



Rysunek 7 - Control graph P-Mp Excel

Informacje z tabeli są zrzucone na wykres liniowy, który ilustruje dotychczasową i zaplanowaną sprzedaż oraz przeliczone wartości z otwartych zleceń sprzedaży.



Rysunek 8 - Control graph P-Mp Excel

Przed przystąpieniem do analizy wyświetlanych danych wartości w tabeli należy nacisnąć przycisk **Get percent**, który uaktualni wyświetlane dane.

Wartości, które są wyświetlane dla każdej grupy handlowej są przeliczane między innymi na podstawie danych zawartych w **Oknie definiowanym przez użytkownika** w programie **SAP Business One**.

1	Edytor układu wydruku	
5	Przegląd zaplanowanego raportu	
-	<u>A</u> naliza uniwersalna	
	Kreator raportów i analizy interaktywnej Excel	
	Podgląd zewn. pliku Crystal Report	
	<u>U</u> stawienia okna	Ctrl+Shift+S
	Edytuj za pośrednictwem interfejsu użytkownika	
	Log zmian	
	Log dostępu	
	Szukaj	Ctrl+F1
	Zapytania	•
	Pakiet SAP Business One Studio	•
	Menu użytkownika	•
	Skr. klawiaturowe użytk.	•
	Wartości def.przez użytkownika	Shift+F2
	Okna definiowane przez użytkownika	•
	Kokoit	•
	Naradaja kopfiguracij	
	ivai zguzia kulti igurāciji Formularze domyćīne	
	Formularze domysine	,
	uve conaboration Wudii da razmawu	
	ww.ysiii.uo.roziii.owy	

Rysunek 9 - Okna definiowane przez użytkownika SAP Business One



Pla	nning percer	nt			l×
#	Code	Name	Percent		-
39	201701	201701	0,1397		1
40	201702	201702	0,1515		
41	201703	201703	0,1692		
42	201704	201704	0,174		-
43	201705	201705	0,1778		- 33
44	201706	201706	0,1878		1
45	201707	201707	0,1653		
46	201708	201708	0,1787		
47	201709	201709	0,1787		
48	201710	201710	0,1318		
49	201711	201711	0,1639		
50	201712	201712	0,1816		
E1					
•				•	

Rysunek 10 - Planning percent SAP Business One

2.1 DOSTĘPNE FILTRY

1. Group of commodity – grupa materiałów

Dane poo	istawowe to	owaru	I				
Indeks	Ręcznie	•	8225748,45	Q			
Opis			Śruba noża / GS				
Nazwa obo	Nazwa obca						
Rodzaj towaru		Towary	•				
Grupa mat	eriałów		CZESCI RMGASTRO	•			
Grupy materiałów - Definicja							
Nazw	a grupy mater	riałów	CZESCI R	MGASTRO		Ø	

Rysunek 11 - SAP Business One

2. Name of trade partner – nazwa partnera handlowego

Fak	tura			
Odb	piorca	⇒	00000589	1
Nazy	wa		WEINDICH Spółka jawna	2
Osc	Dane po	odstawow	ve Partnera Handlowego	
Wa	Kod	Ręcznie	00000589 Q Odbior	ca 🔻
	Nazwa		WEINDICH Spółka jawna	1

Rysunek 12 - SAP Business One

3. NOK EXECUTING S-P L3

Tabela zawiera informacje o sprzedaży w ciągu zaplanowanego półrocza. Dane są grupowane według grup towarowych B2B z poziomu drugiego oraz trzeciego.

Przed przystąpieniem do analizy sprzedaży należy ustawić odpowiedni okres, który obejmuje tylko zamknięte miesiące oraz nacisnąć przycisk **Set control – closed**, który odświeży oraz pogrupuje dane według stanu realizacji sprzedaży, na podstawie zamkniętych miesięcy. Ustawienie złego okresu uniemożliwi wykonanie prawidłowej analizy sprzedaży, gdyż dane będą nieprawidłowo wyświetlane.

A group by b.[Group of commodity B2	2B L2], b.[Grou	B p of commodity B2B L	3 Rok ora	z miesiąc	E	F	G
Name of trade partner		(Wszystko)	L				
Representative		(Wszystko) 👻		Set o	ontrol - cumulative	e s	et control - closed
				Z			
Suma z Selling value Netto		Etykiety kolumn 🕂		•			
Etykiety wierszy	Ť	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
		21 328 044,08	25 382 523,78	24 982 916,74	20 603 240,84	23 069 641,88	115 366 367,32
⊟ NOK							
Konvektomaty	Grupy to	warowe B2B	819 932,58	744 634,20	696 172,70	898 467,90	3 936 278,28
🗄 Plan	.,		609 300,00	609 300,00	440 050,00	541 600,00	2 775 700,00
🗄 Sales		201 620,90	210 632,58	135 334,20	256 122,70	356 867,90	1 160 578,28
🗄 Linka 700		1 118 222,98	1 416 557,10	1 087 581,75	1 165 881,15	1 222 396,40	6 010 639,38
🖽 (puste)		20 400,00	21 600,00	21 600,00	15 600,00	19 200,00	98 400,00
Merezový program		885 293,70	1 049 674,60	995 060,30	1 077 118,95	786 578,58	4 793 726,13
Příprava masa a zeleniny		340 644,63	316 721,55	366 962,32	227 981,70	315 418,60	1 567 728,80
Bekařské pece		112 200,00	165 693,00	232 289,90	162 060,00	189 105,04	861 347,94
⊟ОК							
🗏 Chlazení		3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
🗄 Plan		2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
🗄 Sales		1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Rysunek 13 - NOK Executing S-P L3 Excel



Rysunek 14 - NOK Executing S-P L3 Excel



Realizacja zaplanowanej sprzedaży może przyjąć dwa statusy:

1. OK – Dotychczasowa sprzedaż przewyższyła zaplanowaną.

≡ OK		
■ Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38
🗏 Plan	2 232 950,00	2 364 300,00
⊞ Sales	1 528 940,14	2 084 817,38

Rysunek 15 - NOK Executing S-P L3 Excel

2. NOK – Dotychczasowa sprzedaż jest mniejsza od zaplanowanej

REDFOX	21 328 044,08	25 382 523,78
]	
⊞ Konvektomaty	777 070,90	819 932,58
⊞ Linka 700	1 118 222,98	1 416 557,10
🗄 (puste)	20 400,00	21 600,00
Nerezový program	885 293,70	1 049 674,60
🗄 Plan	629 850,00	666 900,00
⊞ Sales	255 443,70	382 774,60

Rysunek 16 - NOK Executing S-P L3 Excel

3.1 DOSTĘPNE PRZYCISKI

1. Set control – cumulative – pobiera dane dotyczące sprzedaży oraz ustawia status realizacji sprzedaży na podstawie zaplanowanej na całe półrocze sprzedaży.

Etykiety wierszy	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
REDFOX	21 328 044,08	25 382 523,78	24 982 916,74	20 603 240,84	23 069 641,88	115 366 367,32
🗏 Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
🗄 Plan	2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
🗄 Sales	1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Rysunek 17 - NOK Executing S-P L3 Excel

Dana grupa towaru nie zrealizowała zaplanowanej sprzedaży, ponieważ algorytm **Set control – cumulative** ustawił status realizacji sprzedaży na podstawie całego półrocza. Natomiast trzy miesiące wciąż są otwarte (posiadają otwarte zlecenia sprzedaży).

2. Set control – closed - pobiera dane dotyczące sprzedaży oraz ustawia status realizacji zaplanowanej sprzedaży według zamkniętych miesięcy (do wszystkich zleceń sprzedaży z danego miesiąca zostały wystawione faktury sprzedaży).

Etykiety wierszy	TT 201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
ВОК						
🗏 Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
🕀 Plan	2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
🗄 Sales	1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Rysunek 18 - NOK Executing S-P L3 Excel

Dana grupa towaru zrealizowała zaplanowaną sprzedaż oraz uzyskała status **OK**, ponieważ algorytm **Set control** – **closed** ustawił status realizacji sprzedaży na podstawie zamkniętych miesięcy, które nie posiadają zamkniętych zleceń sprzedaży.

3.2 DOSTĘPNE FILTRY

 Faktura

 Odbiorca
 00000589

 Nazwa
 WEINDICH Spółka jawna

 Osc
 Dane podstawowe Partnera Handlowego

 Nr i
 Kod
 Ręcznie
 00000589
 Odbiorca ▼

 Wa
 Kod
 Ręcznie
 00000589
 Odbiorca ▼

 Nazwa
 WEINDICH Spółka jawna

1. Name of trade partner – nazwa partnera handlowego

Rysunek 19 - SAP Business One

10

4. NOK EXECUTING S-P L3 BY REP

Tabela zawiera informacje o sprzedaży na konkretne półrocze. Dane są grupowane według grupy handlowców oraz grup towarowych B2B z drugiego i trzeciego poziomu.

Przed przystąpieniem do analizy sprzedaży należy ustawić odpowiedni okres, który obejmuje tylko zamknięte miesiące oraz nacisnąć przycisk **Set control – closed**, który odświeży oraz pogrupuje dane według stanu realizacji sprzedaży, na podstawie zamkniętych miesięcy.

1 2 3 4	A 1 2 3 Name of trade partner		Rok oraz miesiąc		D E F entative], b.[Group of commodity B2B L2], b. Set control - cumulative			G Group of commodity B2B L3] Set control - closed	
5	Suma z Selling value Netto		Etykiety kolumn 📧						
6	Etykiety wierszy	T 1	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa	
7	±	Grupa handlow		1 790,00		8 070,00		9 860,00	
8	🛛 🕞 OBCHOD 1		a						
Sprzedawca	REDFOX		8 022 399,99	9 763 751,06	9 315 333,40	9 037 231,21	9 137 682,20	45 276 397,86	
10	0 🗄 NOK		3 972 228,94	5 185 497,91	4 115 122,10	4 237 942,91	4 397 266,70	21 908 058,56	
11	1 🗄 OK		4 050 171,05	4 578 253,15	5 200 211,30	4 799 288,30	4 740 415,50	23 368 339,30	
12	2 RM GASTRO		7 944 261,85	8 184 750,20	8 042 684,41	6 985 355,89	6 599 503,32	37 756 555,67	
13	3 INOK		6 207 763,74	5 978 466,53	6 202 864,92	5 226 534,86	4 778 154,08	28 393 784,13	
14	4 ⊞ OK		1 736 498,11	2 206 283,67	1 839 819,49	1 758 821,03	1 821 349,24	9 362 771,54	
15	15 ⊕ OBCHOD 2 16 ⊕ OBCHOD 3 17 ⊕ OBCHOD 4		12 335 100,20	15 539 671,58	14 971 467,92	12 016 315,28	13 190 996,90	68 053 551,88	
16			9 870 736,31	11 822 366,42	11 225 445,03	8 672 795,87	10 681 859,23	52 273 202,86	
17			975 348,60	1 365 397,40	1 101 728,90	876 377,07	981 723,63	5 300 575,60	
18	8 🕀 (puste)		22 574,50	63 718,87	166 891,40	42 373,00	197 063,75	492 621,52	
19	9 Suma końcowa		39 170 421,45	46 741 445,53	44 823 551,06	37 638 518,32	40 788 829,03	209 162 765,39	

Rysunek 20 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel

3	Name of trade partner	(Wiele elementów 🕶		
4				
5	Suma z Selling value Ne	tto		Etykiety kolumn
6	Etykiety wierszy		T	201707
7	÷			
8	OBCHOD 1			
9		Deeliseeis		8 022 399,99
10	🗄 NOK 🤇	Realizacja		3 972 228,94
11	⊕ OK	zaplanowanej	4 050 171,05	
12	RM GASTRO	sprzedazy		7 944 261,85
13	■ NOK			6 207 763,74
14	⊞ OK			1 736 498,11



4.1 DOSTĘPNE PRZYCISKI

1. Set control – cumulative – pobierz dane dotyczące sprzedaży oraz ustaw status realizacji sprzedaży na podstawie zaplanowanej na całe półrocze sprzedaży.

■ RM GASTRO	7 944 261,85	8 184 750,20	8 042 684,41	24 171 696,46
■ NOK				
🗄 Konvektomaty	742 401,10	838 840,80	452 653,00	2 033 894,90
⊞ RM GASTRO 600	44 200,00	46 800,00	88 333,30	179 333,30
🗏 Roboty, příprava masa a zeleniny	1 001 837,05	1 994 804,43	1 530 231,95	4 526 873,43
⊞ Plan	704 650,00	746 100,00	746 100,00	2 196 850,00
⊞ Sales	297 187,05	1 248 704,43	784 131,95	2 330 023,43

Rysunek 22 -	NOK	Executing	S-P	L3	Excel
--------------	-----	-----------	-----	----	-------

Dana grupa towaru nie zrealizowała zaplanowanej sprzedaży, ponieważ algorytm **Set control – cumulative** ustawił status realizacji sprzedaży na podstawie całego półrocza. Natomiast trzy miesiące wciąż są otwarte (posiadają otwarte zlecenia sprzedaży, z których nie utworzono faktur sprzedaży).

 Set control – closed - pobierz dane dotyczące sprzedaży oraz ustaw status realizacji zaplanowanej sprzedaży według zamkniętych miesięcy (do wszystkich zleceń sprzedaży z danego miesiąca zostały wystawione faktury sprzedaży).

■OK				
🗄 Chlazení	8 500,00	82 230,75	107 172,50	197 903,25
🗄 Regálový systém	125 165,37	183 838,85	254 949,79	563 954,01
🗄 RM GASTRO 700	675 597,39	755 559,64	855 638,80	2 286 795,83
RM GASTRO 700 TOP	192 660,56	50 063,30	213 548,00	456 271,86
⊞ RM GASTRO 900	3 665 209,72	2 458 271,43	3 028 260,93	9 151 742,08
🗄 Salamandry			42 153,80	42 153,80
🗄 Pizza program	92 035,00	41 133,60	63 700,10	196 868,70
🗏 Vitríny chladící a vyhřívané, vodní lázně p	136 724,25	294 873,63	118 465,40	550 063,28
🗄 Mycí program	1 211 821,41	1 387 393,77	1 236 636,84	3 835 852,02
🗏 Roboty, příprava masa a zeleniny	1 001 837,05	1 994 804,43	1 530 231,95	4 526 873,43
🖽 Plan	704 650,00	746 100,00	746 100,00	2 196 850,00
⊞ Sales	297 187,05	1 248 704,43	784 131,95	2 330 023,43

Rysunek 23 - NOK Executing S-P L3 Excel

Dana grupa towaru zrealizowała zaplanowaną sprzedaż oraz uzyskała status **OK**, ponieważ algorytm **Set control** – **closed** ustawił status realizacji sprzedaży na podstawie zamkniętych miesięcy, które nie posiadają zamkniętych zleceń sprzedaży.

4.2 DOSTĘPNE FILTRY

1. Name of trade partner – nazwa partnera handlowego

Fakt	tura							
Odb Nazv	Odbiorca 📫			00000589 WEINDICH Spółka jawna				
Osc Nr i	Osc Dane podstawowe Partnera Handlowego							
Wa	Kod Nazwa	Ręcznie		00000589 WEINDICH	Q Odbiorc Spółka jawna	a 🔻		

Rysunek 24 - SAP Business One

2. Representative - grupa handlowa

Dane podstawowe Pa	rtnera Handlowego 🛛 🗌	-02	✓ ✓ ✓ ► Ogólne	× × *
Kod Manuálně	00006019 Odbiorc	a 🔻 🖆	E-mail Ostatní	obchod@3plusinterier.c
Nazwa	3plus interier s.r.o.		When counting points start	
Nazwa obca			Poslat malus	Poslat 💌
Grupa	Obchodní partner	•	Poslat zakázky	Ano 🔻
Waluta	Česká Koruna	•	Obchodní partneři spojených s	
NIP	CZ24193283	3	Vnitřní manuál	
			Kód transportu	
O Osoba do kon	ta A Warunki płat	PI	IS členský stát	■ 11
Tel. 1			IS kód transakce	T
Tel. 2		-14	IS dodací podmínky	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
Telefon komórkowy	724878662 office		IS druh dopravy	
Faks			Koncernové číslo	
E-mail	obchod@3plusinterier.cz		Representative	OBCHOD 1
Strona WWW	www.3plusinterier.cz		Representative2	
Rodzaj wysyłki	Osobní odběr	•	ABC analysis	С
Hasło				
Wskaźnik cesji			Planning	No
Projekt PH			Duplication BP	
Branża			Doba přepravy	
4		•	Lead time product	

Rysunek 25 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One

5. PH BY REP

Tabela zawiera informacje o sprzedaży, które zostało zaplanowane oraz zrealizowane na konkretne półrocze. Dane są grupowane według grupy handlowców oraz partnerów handlowych.

Przed przystąpieniem do analizy sprzedaży należy ustawić odpowiedni okres, który obejmuje tylko zamknięte miesiące oraz nacisnąć przycisk **Set control – closed**, który odświeży oraz pogrupuje dane według stanu realizacji sprzedaży, na podstawie zamkniętych miesięcy. Ustawienie złego okresu może spowodować nieprawidłową analizę sprzedaży.

A		F	G	н	І Ј К
1 2	group Rok ora	az miesiąc	Set Contro - cumulative		Set control - closed
3 APC apply sis	A				
5	A				
6 Součet z Selling value Netto	Etykiety kolumn 3	•			
7 Etykiety wierszy	2	01708			
8 🗉 овснор 1 🤇 🔚 🛛 Grupa handle	owa				
9 = NOK					
10 ■GAST-PRO s.r.o.	629087,84	567728,3			
11 ≡ОК					
12 ■AMEREX Trade s.r.o Ostrava	Partner handlo	03 WV			
13 I AMEREX Trade s.r.o Praha		,21			
14 Elkus s.r.o.					
15 Sales	707756,91	900913,6			
6 Plan	629850	666900			
IT GASTROART CZ, spol.s r.o.	1050510,8	1175160,3			
8	1007609,38	1574683,38			
9 = овснор 2 О = Nok Realizacja zapla	anowanej				
21 ■AGR GASTRO, s. sprzedaży	9520,2	1232643,14			
22 If GTH cate a.s.	540692	1120859,2			
23 IJA . s.r.o.	633994,15	626080,08			
24 🗉 ОК 📉					
25	106005	106431,23			
E CESK, a.s	51902,5	116322			
27 I Ctirad Šmíd	367043,3	521694,72			
■ MEGASTRO CZ s.r.o.	434613,36	307544,95			
29 HOBCHOD 3	2506224,04	3746297,58			
OBCHOD 4	539750	571500			

Rysunek 26 - PH by Rep Excel

Elkus s.r.o.			
Sales 有 🗖	Zrealizowana sprzedaż	707756,91	900913,6
Plan 🗲	Zaplanowana sprzedaż	629850	666900

Rysunek 27 - PH by Rep Excel

5.1 DOSTĘPNE PRZYCISKI

1. Set control – cumulative – pobiera oraz ustawia status realizacji sprzedaży na podstawie zaplanowanej na całe półrocze sprzedaży.

GOBCHOD 1		
■ NOK		
Elkus s.r.o.		
Sales	707756,91	900913,6
Plan	629850	666900

Rysunek 28 - PH by Rep Excel

Dana grupa handlowa nie zrealizowała zaplanowanej sprzedaży, ponieważ algorytm **Set control – cumulative** ustawił stan realizacji sprzedaży na podstawie całego półrocza. Natomiast trzy miesiące wciąż są otwarte (posiadają otwarte zlecenia sprzedaży).

 Set control – closed - pobiera dane dotyczące sprzedaży oraz ustaw status realizacji zaplanowanej sprzedaży według zamkniętych miesięcy (do wszystkich zleceń sprzedaży z danego miesiąca zostały wystawione faktury sprzedaży).

OBCHOD 1		
GAST-PRO s.r.o.	629087,84	567728,3
BOK		
■AMEREX Trade s.r.o Ostrava	1149473,46	545459,03
■AMEREX Trade s.r.o Praha	917255,01	1858341,21
■Elkus s.r.o.		
Sales	707756,91	900913,6
Plan	629850	666900
■GASTROART CZ, spol.s r.o.	1050510,8	1175160,3
BPMN-Výroba nerezového zařízení s.r.o.	1097609,38	1574683,38

Rysunek 29 - PH by Rep Excel

Zaznaczona grupa handlowa zrealizowała zaplanowaną sprzedaż, ponieważ algorytm **Set control – closed** ustawił stan realizacji sprzedaży na podstawie zamkniętych miesięcy, które nie zawierają otwartych zleceń sprzedaży.

5.2 DOSTĘPNE FILTRY

1. BP ABC analysis – klasyfikacja partnerów handlowych

Dane podstawowe	Partnera Handlowego		Ogólne	* <u>×</u>	
Kod Manuálně	00006019 Odbior	rca 🔻 📤	E-mail Ostatní	obchod@3plusinterier.c	
Nazwa Nazwa okao	3plus interier s.r.o.		When counting points start		
		_	Poslat malus	Poslat 🔻	
Grupa	Obchodni partner	•	Poslat zakázky	Ano 🔻	
Waluta	Ceská Koruna	•	Obchodní partneři spojených s		
NIP	CZ24193283		Vnitřní manuál		
			Kód transportu	•	
O Oso <u>b</u> a do	konta A Warun <u>k</u> i płat.	PI	IS členský stát	•	33
Tel. 1		_	IS kód transakce	•	
Tel. 2			IS dodací podmínky	•	
Telefon komórkowy	724878662 office		IS druh dopravy	•	
Faks			Koncernové číslo		
E-mail	obchod@3plusinterier.cz		Representative	OBCHOD 1	
Strona WWW	www.3plusinterier.cz		Representative2		
Rodzaj wysyłki	Osobní odběr	•	ABC analysis	C	
Hasło					
Wskaźnik cesji			Planning	No	
Projekt PH			Duplication BP	•	
Branża		• •	Doba přepravy		
4		•	Lead time product		Ŧ

Rysunek 30 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One

6. PH

Tabela zawiera informacje o sprzedaży na konkretne półrocze. Dane są grupowane po partnerach handlowych.

Przed przystąpieniem do analizy sprzedaży należy ustawić odpowiedni okres, który obejmuje tylko zamknięte miesiące oraz nacisnąć przycisk **Set control – closed**, który odświeży oraz pogrupuje dane według stanu realizacji sprzedaży, na podstawie zamkniętych miesięcy. Ustawienie złego okresu spowoduje nieprawidłowe wyświetlenie stanu realizacji planowanej sprzedaży.

A	в	с	n	c	F	G	н
1 2 3	group by b.[Name o	f trade partner]	Rok ora	ız miesią	c	Set Contro - cu	umulative
4 5				<u> </u>			
6 Suma z Selling value Netto 7 Etykiety wierszy	Etykiety kolumn 1 201707	201708	201709	201710	201711	201712	Suma końcowa
Grupa handlowa	6 181 543,40	7 289 185,82	7 158 083,19	5 143 367,84	5 204 528,47	4 345 470,44	35 322 179,16
10 ⊞NOK 11 ⊞OK	4 171 802,29	4 342 425,11 2 946 760,71	4 651 060,42 2 507 022,77	2 803 327,15 2 340 040,69	3 270 512,84 1 934 015,63	2 586 439,15 1 759 031,29	21 825 566,96 13 496 612,20
12 ₪ B 13 ® NOK	3 293 222,17 2 186 686,68	3 283 401,75 3 1 978 139,32	3 181 763,19 1 768 714,99	3 820 870,09 2 546 418,21	3 634 263,39 2 067 579,27	3 324 151,45 1 988 390,71	20 537 672,04 12 535 929,18
15 BC Klasyfikacja partnera handlowego	1 106 535,49 6 691 897,27	1 305 262,43 8 122 058,89	1 413 048,20 7 403 229,93	1 274 451,88 7 398 367,67	1 566 684,12 7 473 988,16	1 335 760,74 6 275 773,72	8 001 742,86 43 365 315,64
16 ⊞NOK 17 ⊞OK	3 950 954,71 2 740 942,56	5 154 770,61 5 2 967 288,28	4 019 367,61 3 383 862,32	4 385 038,41 3 013 329,26	4 147 585,67 3 326 402,49	3 473 993,48 2 801 780,24	25 131 710,49 18 233 605,15
18 ■ OBCHOD 2 19 ■ A	3 593 770,51	4 031 575,32	4 077 216,39	2 927 465,22	3 806 223,64	3 093 067,01	21 529 318,09
20_ ⊞NOK 21 ⊞OK	1 664 936,95 1 928 833,56	5 2 249 840,86 5 1 781 734,46	2 016 459,32 2 060 757,07	1 479 994,50 1 447 470,72	2 175 199,44 1 631 024,20	1 535 578,16 1 557 488,85	11 122 009,23 10 407 308,86

Rysunek 31 - PH Excel

BOBCHOD 1			
A		6	181 543,40
H NOK	Realizacja zap	olanowanej	629 087,84
⊞ OK	sprzedaży		552 455,56
B		3	293 222,17
ENOK		1	476 636,22
⊞OK		1	816 585,95

Rysunek 32 - PH Excel

BOBCHOD 1	Nazwa part	nera handlowego	
A		6 181 5	543,40
GAST-PRO s.r.	o		7
Sales	Zrealizov	vana sprzedaż	87,84
Plan 🗲	Zaplanov	vana sprzedaż	00,00

Rysunek 33 - PH Excel

6.1 DOSTĘPNE PRZYCISKI

1. Set control – cumulative – pobiera dane oraz ustawia status realizacji sprzedaży, która została zaplanowana na całe półrocze.

⊟B	3 293 222,17	3 283 401,75	3 181 763,19	3 820 870,09
■ NOK				
🗏 TeS spol.s r.o. CHOTĚBO				
Sales	469 887,00	639 512,40	518 369,15	480 671,23
Plan	546 550,00	578 700,00	578 700,00	417 950,00
🗄 Cor HB, s.r.o.	268 126,98	377 329,96	429 594,28	325 842,38

Rysunek 34 - PH by Rep Excel

Dana grupa handlowa nie zrealizowała zaplanowanej sprzedaży, ponieważ algorytm **Set control – cumulative** ustawił stan realizacji sprzedaży na podstawie całego półrocza. Natomiast trzy miesiące wciąż są otwarte (posiadają otwarte zlecenia sprzedaży).

 Set control – closed - pobiera dane dotyczące sprzedaży oraz ustawia status realizacji zaplanowanej sprzedaży według zamkniętych miesięcy (do wszystkich zleceń sprzedaży z danego miesiąca zostały wystawione faktury sprzedaży).

≡OK				
TeS spol.s r.o. CHOTĚBO	Ř			
Sales	469 887,0	639 512,40	518 369,15	480 671,23
Plan	546 550,0	578 700,00	578 700,00	417 950,00

Rysunek 35 - PH by Rep Excel

Dana grupa handlowa zrealizowała zaplanowaną sprzedaż, ponieważ algorytm **Set control – closed** ustawił stan realizacji sprzedaży na podstawie zamkniętych miesięcy.

7. NOK P-MP

W zakładce znajduje się tabela, która zawiera kolumnę z zaplanowaną przez handlowców sprzedażą oraz kolumnę z zaplanowaną przez menadżera sprzedażą. Dane są pogrupowane po grupach towarowych B2B z poziomu drugiego oraz trzeciego.



Rysunek 36 - NOK P-Mp Excel

Jeżeli sprzedaż, która została przygotowana przez handlowca jest mniejsza od zaplanowanej przez menadżera to grupa ma status **NOK**.

Etykiety wierszy	, Plan	Managment plan
REDFOX	69 146 100,00	69 260 000,00
NOK		
🗏 Barové zařízení, kávovary	224 600,00	500 000,00
H Chlazení	7 554 900,00	12 160 000,00
Distribuce jídel, Gastronádoby	5 735 140,00	12 610 000,00
Konvektomaty	2 409 200,00	2 150 000,00
🗄 Linka 600	999 160,00	1 500 000,00
± Linka 700	2 556 800,00	3 700 000,00
🗄 Linka 900	3 459 910,00	7 200 000,00
H Mycí program	6 066 380,00	11 000 000,00

Rysunek 37 - NOK P-Mp Excel

Jeżeli sprzedaż, która została przygotowana przez handlowca jest większa od zaplanowanej przez menadżera lub plan sprzedaży przez menadżera nie jest zdefiniowana to grupa ma status **OK**.

Etykiety wierszy	🕶 Plan	Managment plan
🗉 (puste)	12	0 000,00
≡ OK		
🗏 Barové zařízení, kávovary	18	0 400,00
🗄 Chlazení	5 58	0 100,00
Distribuce jídel, Gastronádoby	4 73	7 960,00
Konvektomaty	97	5 800,00
🗄 Linka 600	62	4 840,00
🗄 Linka 700	1 64	8 200,00
	4.70	



7.1 DOSTĘPNE FILTRY

1. Month fiscal – miesiąc fiskalny

a. jeżeli jest to zlecenie sprzedaży to data jest pobierana z daty dostawy

			_	
	Nr	2017	11706832	
	Status		Otwarty	
	Data ksi	ęgowania	2017-11-29	
<	Data do:	stawy	2017-11-30	
	Data do	kumentu	2017-11-29	

Rysunek 39 - Zlecenie sprzedaży SAP Business One

b. jeżeli dokument sprzedaży nie jest zleceniem sprzedaży to data jest pobierana z daty dokumentu

Nr	2017	11706434			
Status		Otwarte - wydrukowane			
Data księgowania		2017-11-28			
Data płatności		2017-12-28			
Data dokumentu		2017-11-28			



2. Representative – grupa handlowa

Dane po	odstawowe Part	nera Handlowego		×	▲ ▼ Ogólne	▼ <u>×</u>	4
Kod	Manuálně	00006019 Odbior	ca 🔻	1	E-mail Ostatní	obchod@3plusinterier.c	
Nazwa		3plus interier s.r.o.			When counting points start		
Nazwa ol	оса				Poslat malus	Poslat 🔻	
Grupa		Obchodní partner			Poslat zakázky	Ano 🔻	
Waluta		Česká Koruna			Obchodní partneři spojených s		
NIP		CZ24193283			Vnitřní manuál		
					Kód transportu	•	
0	Osoba do konta	A Warunki płat	, P		IS členský stát	•	
Tel. 1	-				IS kód transakce	•	
Tel. 2					IS dodací podmínky	•	
Telefon l	komórkowy	724878662 office		1	IS druh dopravy	•	
Faks	·			1	Koncernové číslo		
E-mail		obchod@3plusinterier.cz			Representative	OBCHOD 1	D
Strona V	vww	www.3plusinterier.cz		1	Representative2		Τ
Rodzaj v	vysyłki	Osobní odběr	•		ABC analysis	C	
Hasło							
Wskaźnik cesji					Planning	No	ľ
Projekt I	PH				Duplication BP	•	
Branża				Ŧ	Doba přepravy		
4			•		Lead time product		

Rysunek 41 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One

7.2 DOSTĘPNE PRZYCISKI

1. Set – aktualizuje status planowanej sprzedaży na podstawie porównania sprzedaży zaplanowanej przed handlowców oraz przez menadżera.

8. AC CONTROL EXECUTING

W zakładce znajduje się tabela, w której wyświetlane są grupy towarowe oraz plan realizacji zaplanowanej sprzedaży.

	A	В	с
1			
2			
3			
4	Počet z Comments		Etykiety kolu 💌
5	Etykiety wierszy 🚽	Group of commodity	
6			
7			
0			

Rysunek 42 - AC Control Executing Excel

Aktywności, które zostały przypisane do danej grupy towarowej są wcześniej definiowane i przypisywane w programie **DTL SCHEDULER**, który jest dostępny na pulpitach zdalnych:

- remote.rmgastro.pl
- remote.rmgastro.cz



Rysunek 43 - Skrót do programu DTL SCHEDULER

9. POZOSTAŁE KOLUMNY

Kolumny, które nie zostały użyte do przedstawionych powyżej tabel przestawnych mają charakter informacyjny i nie powinny zostać dodane do gotowych tabel. Dodanie dodatkowych kolumn może spowodować zaburzenie działania tabel przestawnych.

Aby wyświetlić dane z pozostałych kolumn należy nacisnąć dwukrotnie w komórkę z wyświetloną wartością, która należy do tabeli przestawnej.

	⊞ Cate	ringarder	n s.r.c	D.						134	12,5		
	🗄 Davi	d Mestek								6	800	14	4123,7
	🗄 Dexi	m								2115	57,5		27404
Rysunek 44 – Tabela przestawna Excel													
	A B	с	D	E	F	G	н	I	J	к	L	м	N
1 id	Execution	Date of settling	Year	Year fiscal	Quarter -	Month 💌	Month fiscal 🝷	Day 🝷	Department 🔻	Place of sale	Region 💌	Representative -	Representative2
2	7525 Sales	25.08.2017	2017	2017/2018	Q3	08	201708	25			Praha	OBCHOD 1	
3	23751 Plan		2017	2017/2018		08	201708					OBCHOD 1	

Rysunek 45 - Szczegóły Excel

10. SPIS ILUSTRACJI

Rysunek 1 - Refresh Excel	2
Rysunek 2 - Refresh Excel	2
Rysunek 3 - Refresh Excel	2
Rysunek 4 - Refresh Excel	2
Rysunek 5 - Okna definiowane przez użytkownika SAP Business One	3
Rysunek 6 - Planning percent SAP Business One	4
Rysunek 7 - Control graph P-Mp Excel	5
Rysunek 8 - Control graph P-Mp Excel	5
Rysunek 9 - Okna definiowane przez użytkownika SAP Business One	6
Rysunek 10 - Planning percent SAP Business One	6
Rysunek 11 - SAP Business One	7
Rysunek 12 - SAP Business One	7
Rysunek 13 - NOK Executing S-P L3 Excel	8
Rysunek 14 - NOK Executing S-P L3 Excel	8
Rysunek 15 - NOK Executing S-P L3 Excel	8
Rysunek 16 - NOK Executing S-P L3 Excel	9
Rysunek 17 - NOK Executing S-P L3 Excel	9
Rysunek 18 - NOK Executing S-P L3 Excel	9
Rysunek 19 - SAP Business One	10
Rysunek 20 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel	11
Rysunek 21 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel	11
Rysunek 22 - NOK Executing S-P L3 Excel	12
Rysunek 23 - NOK Executing S-P L3 Excel	12
Rysunek 24 - SAP Business One	12
Rysunek 25 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One	13
Rysunek 26 - PH by Rep Excel	14
Rysunek 27 - PH by Rep Excel	14
Rysunek 28 - PH by Rep Excel	14
Rysunek 29 - PH by Rep Excel	15
Rysunek 30 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One	15
Rysunek 31 - PH Excel	16
Rysunek 32 - PH Excel	16
Rysunek 33 - PH Excel	16
Rysunek 34 - PH by Rep Excel	17
Rysunek 35 - PH by Rep Excel	17

Rysunek 36 - NOK P-Mp Excel	18
Rysunek 37 - NOK P-Mp Excel	18
Rysunek 38 - NOK P-Mp Excel	18
Rysunek 39 - Zlecenie sprzedaży SAP Business One	19
Rysunek 40 - Faktura sprzedaży SAP Business One	19
Rysunek 41 - Dane podstawowe Partnera Handlowego SAP Business One	19
Rysunek 42 - AC Control Executing Excel	20
Rysunek 43 - Skrót do programu DTL SCHEDULER	20
Rysunek 44 – Tabela przestawna Excel	21
Rysunek 45 - Szczegóły Excel	21